

Mit einer Kombination aus kreativem Erfindergeist und technischer Expertise entwickeln wir revolutionäre Automatisierungssysteme und definieren immer wieder neu **What robotics can be**. Flache Hierarchiestrukturen eines mittelständischen Unternehmens und viel Freiraum für Ideen bieten vielseitige Perspektiven.



What robotics can be

# TECHNISCHER VERTRIEB - BEREICH AFTER SALES (W/M/D)

## DEINE AUFGABEN:

- // Vertragswesen (Erstellung von Wartungs- und Serviceverträgen)
- // Key-Account-Management
- // Umsatzanalyse und -planung für den Geschäftsbereich Customer Service & Support
- // Vertrieb im Außen- und Innendienst
- // Kalkulation und Angebotserstellung von Service-Projekten

## DAS ERWARTET DICH:

- / **Chancen geben und nutzen:** Mit unserem internen Schulungszentrum und einer individuellen Mitarbeiterentwicklung stehen motivierten Mitarbeitern alle Türen offen.
- / **Work und life:** Bei uns laufen nicht nur die Geschäfte. Laufgruppen, Gesundheitsprogramme, ergonomische Arbeitsplätze, Berge und Seen direkt vor der Tür sorgen für den nötigen Ausgleich.
- / **Team und spirit:** Wer viel arbeitet, muss auch Pause machen, zum Beispiel in Deutschlands einziger SterneKantine.

## DAS ERWARTEN WIR:

- / **Du hast eine abgeschlossene** technisch, kaufmännische Ausbildung/Studium
- / **Berufserfahrung** im technischen Vertrieb, idealerweise im Bereich Automatisierungstechnik
- / **Sicherer Umgang mit dem MS-Office-Paket**
- / **Gutes Zahlenverständnis**, sorgfältige und zuverlässige Arbeitsweise
- / **Gute Deutsch- und Englischkenntnisse** in Wort und Schrift

Jetzt bewerben!

Die Welt der Robotik findest du spannend?  
Du möchtest am Puls der Industrie 4.0 arbeiten  
und zu den Trendsettern der Branche gehören?  
**Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!**

Ihr Ansprechpartner:  
Vera Burkart  
Tel.: 07520 95130  
Mail: [bewerbung@fpt.de](mailto:bewerbung@fpt.de)

