



# SALES ENGINEER / VERTRIEBSINGENIEUR

(m/w/d)

Die Welt der Robotik findest du spannend? Du möchtest am Puls der Zeit arbeiten und zu den Trendsettern der Branche gehören? Mit einem Team aus 180 Mitarbeitenden entwickelt fpt robotics und Partnerfirmen revolutionäre Automatisierungssysteme und definiert immer wieder neu **what robotics can be**.

## DEIN BEITRAG

- / Akquisition und Beratung von Kunden im Bereich Produktions- und Logistikautomation
- / Analyse, Pflege, Ausbau und Erhalt des Beziehungsnetzwerkes zu Kunden und Partnern
- / Steigerung des Marktanteils im Gebiet durch Neukundengewinnung
- / Bearbeitung von Anfragen, Angeboten und Bestellungen
- / Teilnahme an Fachmessen und Kongressen zum stetigen Ausbau des Beziehungsnetzwerkes

## DEIN BACKGROUND

- / Techniker / Ingenieur (w/m/d) mit Erfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern, möglichst Produkte aus dem Bereich Automatisierungstechnik / Robotik / Anlagenbau
- / Umfassende EDV-Kenntnisse in MS Office / CRM-System
- / Fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil
- / Hohe Eigendynamik und -initiative, Leistungsstärke, Engagement, Belastbarkeit
- / Hohe Reisebereitschaft

Flache Hierarchien eines mittelständischen Unternehmens und viel Freiraum für Ideen bieten vielseitige Perspektiven.



flexible  
Arbeitszeitmodelle



Sternrestaurant  
als Kantine



Zuschüsse  
bAV/VWL etc



Berufliche  
Weiterbildung

- ✓ **JOBRAD**
- ✓ **VIP-TICKETS für SPORTEVENTS**
- ✓ **AUSFLÜGE**
- ✓ **EGYM Wellpass**
- ✓ **BETRIEBSARZT uvm.**



What robotics can be: deine Chance!

Wir freuen uns auf deine Bewerbung an:  
Daniela Prinz  
Tel.: 07520 95130  
Mail: [bewerbung@fpt.de](mailto:bewerbung@fpt.de)

